



Die Lizenzprogramme von Adobe bieten Unternehmen, Werbeagenturen, Regierungs- und Bildungseinrichtungen sowie kleinen bis mittelständischen Betrieben die Möglichkeit zur bequemen, flexiblen und kostengünstigen Lizenzierung von Adobe-Software. In bestimmten Fällen berechtigt bereits eine einzelne Produktlizenz zu einem Mengenrabatt.

## Geringere Kosten

Die Mitglieder der Lizenzprogramme von Adobe erhalten bei Bestellungen größerer Mengen von Lizenzen besondere Vergünstigungen. Ob Sie Ihre Lizenzen einmalig über das TLP oder mehrmals während der zweijährigen CLP-Mitgliedschaft bestellen, es gilt stets: Je mehr Sie bestellen, desto größer der Rabatt.

## Zeitersparnis

Teilnehmer an den Lizenzprogrammen von Adobe profitieren von der optimierten Lizenzverwaltung mithilfe der Lizenzierungs-Website von Adobe (LWS), die die Einhaltung gesetzlicher Vorschriften wesentlich erleichtert. Sie sparen wertvolle Zeit bei der Administration.

## Weitere Vorteile für Mitglieder

Mitglieder erhalten Unterstützung durch Lizenzierungsexperten und Zugriff auf Ressourcen und Informationen, die gemäß den Anforderungen moderner Unternehmen über unterschiedliche Kanäle bereitgestellt werden z. B. technische White-Paper oder E-Seminare zu relevanten Themen für Mitarbeiter von Einkaufs- und Beschaffungsabteilungen.

## AVL – Adobe Volume Licensing

Wir freuen uns, die nächste Generation der Lizenzprogramme von Adobe vorzustellen: Adobe Volume Licensing (AVL), erhältlich ab Herbst 2009.

### Die wichtigsten Neuerungen im AVL 5

- » **Produkt-Pools:** Ab Oktober 2009 wird ein Pool mit Desktop-Anwendungen („Applications Pool“) bereitgestellt.

Auch ein Pool mit Server-Lösungen von Adobe („Server Pool“) ist geplant. Bestellungen für Produkte aus beiden Pools können auch im Rahmen des CLP aufgegeben werden.

- » **Weltweit einheitliche Rabattstufen im CLP:** 25.000 Punkte Minimum bei Erstbestellung durch Unternehmen weltweit, geringeres Punktesoll für Rabattstufe 1 für Bildungs- und Regierungseinrichtungen (siehe Tabelle auf Seite 15)
- » **Einfachere Erneuerung beim CLP:** CLP-Teilnehmer können ohne Erstbestellung mit der gleichen Rabattstufe erneuern, sofern ihr Konto mindestens so viele Punkte aufweist, wie die Rabattstufe fordert. Der Gesamtpunktwert wird nicht mehr durch 2 geteilt.
- » **Neues Verfahren zur Ermittlung der Rabattstufe im CLP:** Das CLP-Punktekonto wird bereits am 14. eines Monats überprüft. Eine eventuelle neue Rabattstufe ist bereits ab dem folgenden Tag gültig.
- » **Erweiterte Lizenzierungs-Website (LWS):** LWS ist das Portal zur Verwaltung von Adobe-Lizenzen. Im Rahmen von AVL werden u. a. die Anmeldefunktionen verbessert und zahlreiche Prozesse automatisiert, um den Zeitaufwand für administrative Aufgaben zu senken.
- » **Überarbeiteter Upgrade Plan:** Z. B. ist der Upgrade Plan für CLP-Teilnehmer nun in Dreimonatsschritten verfügbar (bisher 6 Monate) und er gilt jetzt ab dem Tag Ihrer Bestellung. Die Gebühren sind ein Prozentwert der Lizenzkosten.
- » **Kostenloser Download von ESD-Versionen:** CLP 5- und TLP 5-Teilnehmer können erworbene Software auch per ESD (Electronic Software Delivery) von der LWS herunterladen – ohne Aufpreis.

## CLP – Cumulative License Program 5

Optimaler Nutzwert Ihrer Software-Investitionen durch zweijährige Teilnahme an einem Lizenzprogramm. Mit dem CLP können Sie Kosten reduzieren, weil sich damit Software einfacher bestellen und verwalten

lässt. Unternehmen oder Organisationen schließen einen einzigen, weltweit gültigen Lizenzvertrag ab und profitieren damit von einer allgemeingültigen Rabattstufe – unabhängig vom Standort und der bestellten Menge. Mit der Lizenzierungs-Website LWS erhalten alle CLP-Teilnehmer außerdem Zugriff auf umfassende Informationen zu den erworbenen Software-Lizenzen. Nach Eingabe eines Benutzernamens und eines Kennworts können Unternehmen und Organisationen sämtliche Adobe-Produktlizenzen abrufen. Dies vereinfacht die Verwaltung der gespeicherten Informationen und gibt Aufschluss über die Lizenzvergabe und den Einsatz der lizenzierten Software.

Das CLP bietet deutliche Vergünstigungen. Die Rabattstufe wird anhand des Auftragswerts Ihrer ersten Bestellung ermittelt und bei allen Folgebestellungen automatisch berücksichtigt. Im Laufe der zweijährigen Mitgliedschaft werden für jede Bestellung Punkte gutgeschrieben; ab einer bestimmten Punktzahl wird die Rabattstufe erhöht.

### Optionen für Tochter- oder Schwestergesellschaften

Beim CLP können Tochter- und Schwesterorganisationen ebenfalls von den Rabatten profitieren und zur Verbesserung der Rabattstufe beitragen. Die Art der Teilnahme von Tochter- und Schwesterorganisationen wird vom CLP-Teilnehmer bestimmt.

### Namentliche Aufführung in der Vereinbarung

CLP-Kunden haben die Möglichkeit, ihre Tochter- und Schwestergesellschaften in die Vereinbarung mitaufzunehmen und so höhere Vergünstigungen erzielen. Alle verwenden dann dieselbe Seriennummer. Dies vereinfacht den Erwerb und die Verteilung der lizenzierten Software. Ideal für Unternehmen und Organisationen mit zentraler Einkaufsabwicklung.



### Separat angemeldete Tochter- und Schwesterorganisationen

Die einzelne Unternehmenseinheit kann die Anmeldung auch separat vornehmen. In dem Fall gibt sie ihre Bestellungen selbst auf und erhält eigene Seriennummern für die erworbenen Produkte.

### Weltweite CLP-Rabattstufen

Je größer der Punktwert Ihrer Erstbestellung, desto höher die Rabattstufe und desto größer der Preisnachlass. Mit den Punkten, die Sie während Ihrer Teilnahme am Lizenzprogramm sammeln, können Sie sich für die nächst höhere Rabattstufe qualifizieren, falls Sie den entsprechenden Mindestpunktwert erreichen. Die CLP-Rabattstufen finden Sie in der Tabelle. Informationen zu den Lizenzpreisen erhalten Sie bei Ihrem Insight Ansprechpartner.

### TSL – „Term Site“-Lizenzen

Für Bildungseinrichtungen, die am CLP 5 teilnehmen, werden „Term Site“-Lizenzen angeboten (Lizenzen nur für bestimmte Adobe-Produkte, einen begrenzten Zeitraum und einen bestimmten Standort). Bei einer TSL-Bestellung werden Punkte gutgeschrieben, die zum Punktekonto des CLP-Teilnehmers beitragen. Die Anmeldung zum TSL-Programm ist einfach und kann online initiiert werden. Die Gebühren werden je nach Dauer der Teilnahme mit einer Einmalzahlung oder in jährlichen Raten beglichen.

### TLP – Transactional License Program 5

Das transaktionsbasierte TLP ist die ideale Wahl für Unternehmen und Organisationen, die einmalige Bestellungen vornehmen möchten. Sie profitieren von attraktiven Preisnachlässen, einer Seriennummer für jedes Produkt und der Online-Protokollierung sämtlicher Transaktionen. Hinzu kommt ein Lizenzzertifikat pro Transaktion, das alle Seriennummern, Produkteinheiten, Plattformen und Produktlizenzen enthält.

Neue CLP Rabattstufen (weltweit)			
Stufe	Unternehmen	Bildungseinrichtungen	Regierungseinrichtungen
1	25.000	5.000	25.000
2	100.000	50.000	ab 300.000
3	300.000	100.000	—
4	ab 1.000.000	—	—

### Die Lizenzprogramme im Vergleich

Vorteil/Merkmal	TLP	CLP
Programmbeschreibung	Rabatt basierend auf dem Auftragswert einer Bestellung	Programm auf der Basis einer Mitgliedschaft, während der Punkte gutgeschrieben und für die nächsthöhere Rabattstufe angerechnet werden
Rabatterhöhungen	Nein	Ja
Teilnehmerprofil	Kleine bis mittelständische Unternehmen und Organisationen	Mittelständische bis große Unternehmen und Organisationen
Laufzeit	Keine	2 Jahre
Web-basiertes Lizenzverwaltungssystem	Enthalten	Enthalten
Upgrade Plan (nur aktuelle Software-Versionen)	Optional	Optional <sup>1</sup>
Electronic Software Delivery (ESD) (nur für bestimmte Produkte)	Enthalten	Enthalten
Produktumfang	Umfassende Auswahl	Umfassende Auswahl
Gültigkeit	Innerhalb einer Region	Weltweit
Online-Anmeldung	Nein	Ja
<b>Mindestwert der Erstbestellung</b>	<b>TLP</b>	<b>CLP</b>
Unternehmen/Organisationen (weltweit)	1 Punkt	25.000 Punkte
<b>Folgebestellungen</b>	<b>TLP</b>	<b>CLP</b>
	Nein	Kein Mindestabnahme

<sup>1</sup> Bestellungen im Rahmen des Upgrade Plan können während der ersten drei Monate der Teilnahme an einem Lizenzprogramm auch für bereits erworbene und aktuelle (vorhandene) Lizenzen getätigt werden.

### Mehrfachlizenzen leicht gemacht

Mit dem TLP profitieren Unternehmen beliebiger Größe von den Vergünstigungen, die die Volumenlizenzierung bietet. Das Transactional License Program ist weltweit verfügbar und umfasst den Großteil der Desktop-Produkte von Adobe. Eine Mitgliedschaft ist nicht erforderlich. Bei

jedem Kauf einer neuen Software-Lizenz, einer Upgrade-Lizenz oder eines Upgrade Plan werden Punkte gutgeschrieben. Die Rabattstufe richtet sich nach dem Gesamtpunktwert der Transaktion.